

La scale-up bruxelloise, spécialiste des vélos électriques partagés, a fait appel à la créativité d'Econocom Lease.

BILLY BIKE : LA SCALE-UP DOUBLE SA FLOTTE D'E-BIKES GRÂCE AU COFINANCEMENT EN COMBINANT AUGMENTATION DE CAPITAL ET LEASING.



Offrir une solution all-in répondant au besoin grandissant de mobilité verte dans nos villes. C'est là l'histoire de Billy Bike, une scale-up bruxelloise qui innove en proposant des vélos électriques partagés As-a-Service. L'acquisition des trois cents derniers e-bikes connectés de la flotte est l'aboutissement d'un projet en mode co-création et d'un cofinancement bien préparé.

L'E-BIKE COMME RÉPONSE À UN CHALLENGE COMMUN

La mobilité verte est l'un des défis majeurs de nos villes. Mais force est de constater que l'exclusion des voitures polluantes demande une bonne dose d'organisation, et l'accélération de la mise en service de transports en commun 'propres' requiert des budgets importants. Et si la solution consistait à déployer un maximum de vélos électriques partagés en free floating ? C'est exactement ce que la scale-up bruxelloise Billy Bike propose depuis 2017. « L'objectif de Billy Bike est de proposer aux villes une solution complète : un service innovant, des e-bikes performants, hardware et software inclus. Nous facilitons non seulement le volet opérationnel, mais nous prenons également en charge le service au client et le marketing », indique Pierre de Schaetzen, cofondateur de Billy Bike.

VÉLO ÉLECTRIQUE ET TRANSFORMATION DIGITALE

Billy Bike ne propose pas qu'un vélo. La scale-up est le fruit d'un savant mélange entre plusieurs technologies éprouvées, une solide connaissance du déploiement opérationnel et un plan marketing ciblé. Et comme le dit Pierre de Schaetzen : « A well-designed bike never dies. Nous avons fait le choix d'assembler des composants livrés par des fabricants connus, une vraie valeur ajoutée sur le plan de la durabilité et du mode de financement. » Des arguments qui ne pouvaient que séduire Christian Levie, Deputy Managing Director Econocom Lease, dans le cadre du financement de 300 e-bikes supplémentaires : « L'objectif est de diver-

sifier nos actifs en respectant notre core business. Avec Billy Bike, nous sommes exactement à la croisée des chemins entre vélo électrique et transformation digitale. Le matching parfait pour activer nos solutions créatives de financement de projets d'innovation numérique. »

QUAND RIEN N'EST IMPOSSIBLE

Le financement des start-up et des scale-up pose régulièrement problème. Pourtant, Billy Bike est l'exemple parfait que les affaires peuvent être envisagées différemment. Même si l'on présente trois premières années en pertes dans le business plan, il y a moyen d'obtenir des lignes de crédit sur base d'arguments solides : l'aspect durable et circulaire du projet Billy Bike, la valeur de marché des vélos, la demande croissance des usagers et un taux de rétention des utilisateurs de 70 %.

BILLY BIKE

Billy Bike est une scale-up bruxelloise qui propose depuis 2017 des vélos électriques partagés en free floating, sans borne de recharge. Pierre de Schaetzen et Guillaume Verhaeghe sont les co-créateurs de cette solution qui répond au défi de mobilité verte des grandes villes. Grâce à Billy Bike ce ne sont pas moins de 96 tonnes d'émission de CO₂ qui ont pu être évitées dans Bruxelles.

CO-CRÉATION ET COFINANCEMENT

Le financement de la scale-up a été réalisé grâce à un mixte efficace. « La solution proposée par Econocom Lease est une combinaison d'une augmentation limitée de capital en crowdfunding et d'un contrat de location dans lequel un premier loyer de 25% réduit le profil de risque. C'est en toute transparence que Billy Bike a annoncé aux nouveaux actionnaires que leur mise de fond était destinée au paiement de ce premier loyer, ce qui crée un effet de levier. Une année s'est écoulée entre l'analyse, les recherches, le travail de persuasion et la réussite du financement. Un travail sur mesure pour lequel nous avons le savoir-faire au sein d'Econocom », souligne Christian Levie.

UN BESOIN DE FLEXIBILITÉ

La crise du Covid-19 n'a pas épargné l'économie du partage. La diminution des déplacements urbains ne fait pas les affaires de la scale-up bruxelloise. Néanmoins, l'agilité des solutions de financement d'Econocom Lease permettent d'aller un pas plus loin. Econocom Lease et son partenaire financier ont fait preuve de flexibilité en réduisant les loyers du leasing et ainsi aligner les entrées et les sorties de trésorerie.

NEXT STEPS

Si la crise sanitaire actuelle réduit la présence sur les lieux de travail et aussi les sorties en ville, la méfiance des utilisateurs envers les transports publics booste actuellement l'utilisation des vélos électriques. Certes, les trottinettes électriques représentent une forte concurrence, mais la scale-up bruxelloise joue une carte unique sur le marché : « Nous maintenons une approche belgo-belge, avec une main d'œuvre locale, des vélos qualitatifs, une solution sécurisée et une croissance maîtrisée. Une stratégie qui devrait permettre un développement dans de nouvelles villes belges, mais aussi à l'international. Plusieurs de nos concurrents se sont retirés du marché bruxellois en raison d'une approche trop coûteuse; » explique Pierre de Schaetzen.



CHIFFRES CLÉS

- 16.000 utilisateurs
- 800.000km parcourus
- Economie de 96 tonnes d'émission de CO₂
- 7 emplois fixes & 35 jobs d'étudiant générés localement
- 588 actionnaires Bruxellois
- Durée de vie d'un vélo: 5 ans
- Chiffre d'affaire X5 entre mars et septembre 2020

LA SOLUTION

- Préparation approfondie du dossier
- Processus de co-création
- Financement par des sources multiples, effet de levier de l'augmentation de capital
- Stratégie et financement durables
- Alignement cash in & cash out

AVANTAGES

- Financement rapide de 300 e-bikes connectés
- Accélération de la mobilité verte dans les villes
- Hausse de la satisfaction des utilisateurs
- Opportunités de développement sur le plan (inter)national

BESOIN DE SOLUTIONS CRÉATIVES POUR FINANCER VOTRE PROJET D'INNOVATION NUMÉRIQUE ?

Contactez-nous : marketing.be@econocom.com